



アウトバウンドに特化した **ADIAS** (アディアス) テレコールシステムは、テレコール業務を煩雑な手作業から解放し、オペレータの教育効果を高め、眠っているコール結果に命を吹き込み、貴社のテレフォンアポイント部門を戦略的コールセンターへと変身させる強力なパートナーです。

ADIASテレコールシステム

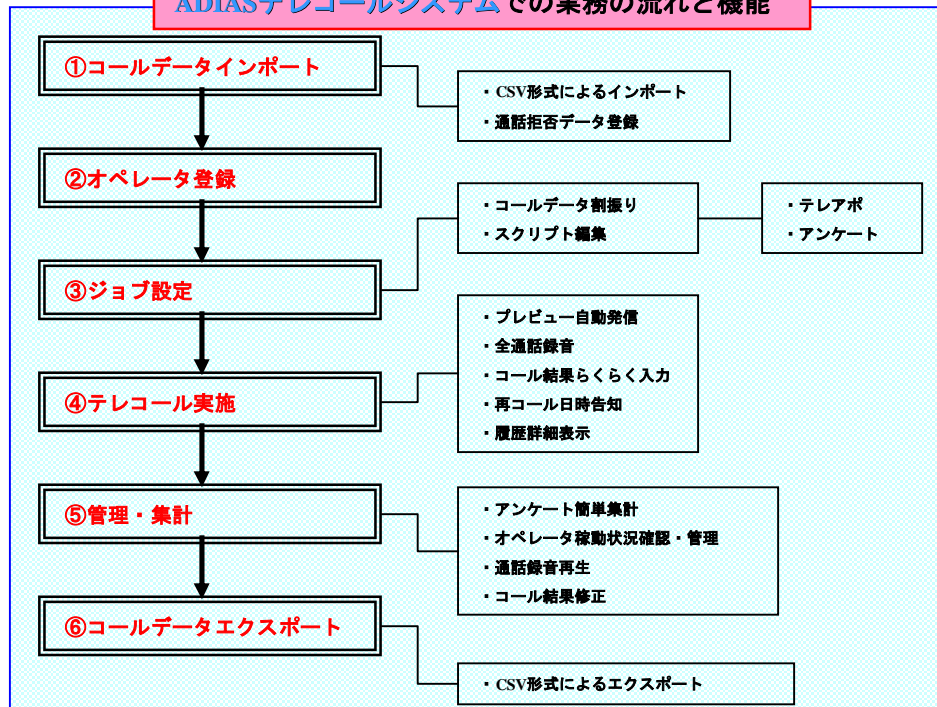
専用PBX不要：初期投資を抑えて段階的に導入も容易

ローコスト ハイパフォーマンス CTIシステム
 中小規模コールセンター・電話営業・テレポ業務に最適!

- 自動ダイヤルでコール数大幅アップ
- オペレータの教育は全通話録音
- データ・スクリプトでペーパーレス化
- 再コール検索機能でリストの精度アップ
- クレーム防止の着信拒否番号登録
- コール結果は自動集計で分析はらくらく
- 2席(管理者含む)からの拡張が可能

キーマンサーチ・リストクリーニング・来店促進・休眠顧客活性化・リピート注文獲得・販売ターゲット発掘・契約更新コール・継続的電話営業・テレフォンアポイント・電話市場調査等のアウトバウンド業務に最適です。

ADIASテレコールシステムでの業務の流れと機能



■本システムはJASIPA会員企業がリリースしているソリューションです。

本システムに関するお問い合わせ、ご購入希望などにつきましては、前頁の一覧から会員企業に直接お願いします。